

Менеджер по продажам



Данные для
связи

info@gigatrans.ua

Описание вакансии

Функциональные обязанности:

- активная работа с крупными корпоративными клиентами Украины;
- проведение презентаций и переговоров с первыми лицами компаний;
- генерация идей по продвижению компании на телекоммуникационном рынке;
- оформление документов (курирование подписания договора).

Требования к кандидату:

- опыт коммерческой работы в телеком или ИТ-компании, ведения проектов с крупными заказчиками от 1 года (ИТ/услуги/консалтинг/комплексные решения);
- живой интерес к ИТ-продуктам, технологиям и возможностям развития на ИТ-рынке;
- гибкость и системность в мышлении.

Компания предлагает:

- гарантированную ставку и высокий % от продаж;
- профессиональное развитие (тренинги, повышение квалификации, курсы английского языка);
- сотрудничество по трудовой книжке, оплата больничных, отпускных;
- возможность участвовать в командообразующих активностях;
- возможность работать с отличной командой.

Ожидаем Ваше резюме!