

Керівник відділу продажів

Опис вакансії

Обов`язки:

ефективне управління та розвиток відділу продаж;

досягнення фінансових та комерційних показників;

управління персоналом відділу: організація роботи, постановка цілей, мотивація на досягнення результату, розвиток та навчання персоналу, підвищення експертності менеджерів;

робота з ключовими клієнтами, допомога менеджерам в закритті угод, розв'язання спірних ситуацій з клієнтами;

моніторинг ринку та аналіз конкурентів, реалізація маркетингових ідей для підвищення показників продаж;

впровадження, оптимізація та автоматизація бізнес-процесів ввіреного напрямку;

підготовка та аналіз звітності, контроль договірних зобов'язань та фінансової дисципліни.

Наш кандидат:

має досвід роботи на керівних посадах в сфері продажу послуг, перевагою буде - в сфері телекомуникацій;

успішний досвід роботи в B2B продажах та здатність вести переговори з першими особами;

успішний досвід в формуванні та управлінні команди;

досвід роботи з CRM;

грамотна усна та письмова мова;

націленість на результат, здатність переконувати та відстоювати позицію, здатність аналізувати.

В нашій компанії:

офіційне працевлаштування, медичне страхування та соціальний пакет;

гідна оплата (за результатами співбесіди) та завжди вчасна виплата;

графік роботи: з ПН по ПТ з 9:00 до 18:00;

корпоративний мобільний зв'язок та всі необхідні для роботи інструменти;

сучасний та комфортний офіс в пішій доступності від м. Васильківська чи м. ВДНХ;

englishClub, навчальні заходи, тренінги по внутрішньому продукту та велика корпоративна бібліотека;

різноманітні активності, тімбліди і неймовірно класні корпоративи;

прекрасні люди, дружня атмосфера та здорові демократії.

Ожидаем Ваше резюме!

GIGATRANS

- ПРО КОМПАНІЮ
- НОВИНИ
- КОМАНДА
- КАР'ЄРА
- КОНТАКТИ

ПОСЛУГИ

- Міжоператорський бізнес
- Інтернет для бізнесу
- Організація каналу передачі даних для бізнесу
- Будівництво ВОЛЗ
- Захист від DDoS-атак
- Захист інтернет-доступу нового покоління (Next Generation) для бізнесу
- SD-WAN as a service
- Internet

ГАЛУЗЕВІ РІШЕННЯ

- Забудовникам
- Телеком-послуги для HoReCa
- Державний сектор
- Індустрія IT
- Медіабізнес
- Агробізнес
- Телеком-послуги для онлайн-бізнесу
- Телеком-послуги для медицини
- Фінансовим структурам
- Телеком-послуги для ритейлу
- Сектор послуг
- Виробникам

Цей сайт використовує cookie з метою покращення користувальцького досвіду. Залишаючись на сайті, Ви даєте згоду на використання cookie, а також зберігання та обробку персональних даних. [Детальніше](#)

[Погодитись](#)

